

Муниципальное образовательное учреждение  
Средняя школа №6 город Волжск Республика Марий Эл

Индивидуальный проект

# Первая предпринимательская деятельность

Работу выполнила:

Пушкарёва Анна Николаевна,  
ученица 11 «А» класса

Руководитель:

Иванова Светлана Евгеньевна,  
учитель экономики и информатики

Волжск

2023

## Содержание

I. Введение.....	3
II. Теоретическая часть	
2.1 Понятие и функции.....	4
2.2 Документы и ресурсы необходимые для начала предпринимательской деятельности .....	6
2.3 Налогообложение.....	8
2.4 Опасность и риски предпринимательства.....	9
2.5 Сравнение наемного труда и предпринимательской деятельности.....	10
III. Практическая часть	
3.1 Анализ востребованности рынка.....	12
3.2 Определение рода деятельности.....	14
3.3 Выбор платформы для продаж.....	15
3.4 Открытие онлайн-магазина на маркетплейсе, создание и размещение карточек товаров.....	16
IV. Заключение.....	17
V. Источники.....	18
Приложения	

# **I. Введение**

## **Актуальность**

Предпринимательская деятельность является одной из самых важных и перспективных сфер экономики. Она позволяет создавать новые бизнесы, генерировать доходы и обеспечивать рост производства и экономики в целом.

Сегодня все больше и больше людей стремятся к самореализации и независимости, открывая свой бизнес. Но первый шаг в этом направлении может быть самым сложным и рискованным. Ведь не всегда понятно, с чего начать, какие ресурсы нужны и какие препятствия могут возникнуть на пути.

Именно поэтому проект по первой предпринимательской деятельности является актуальным и востребованным. Он помогает начинающим предпринимателям разобраться в основах бизнеса, определиться с направлением деятельности, изучить законодательство и бухгалтерию, а также получить практические навыки ведения бизнеса.

**Цель:** создание первого функционирующего бизнеса с возможностью расширения в дальнейшем.

### **Задачи:**

1. Подробно изучить данную тему;
2. Изучить риски данной деятельности;
3. Определить направления бизнеса;
4. Разработать продукт, который будет предоставляться на рынке.

**Гипотеза:** в современном мире каждый может заняться индивидуальным предпринимательством, и получать прибыль, производя то, что нравится.

**Объект исследования:** предпринимательская деятельность

**Предмет исследования:** организация и функционирование предпринимательской деятельности

**Практическая значимость:** данная работа позволяет начинающим предпринимателям приобрести необходимые навыки и опыт для запуска и успешного управления своим бизнесом в будущем.

## II. Теоретическая часть

### 2.1 Понятие и функции

**Предпринимательская деятельность** - самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке. (ГК РФ) [1]

**Социальная.** Удовлетворение личных потребностей предпринимателя – получение прибыли – связано с удовлетворением потребностей других людей. На свой страх и риск предприниматель всегда выполняет определенный социальный заказ (на новый товар, услуги, технологии), ориентируясь на достижение экономического успеха. Получение прибыли для предпринимателя одновременно выступает как цель и как стимул в его деятельности. Чем эффективнее функционируют предпринимательские структуры, тем больше средств поступает в бюджеты разных уровней, обеспечивается рост рабочих мест.

**Ресурсная функция.** Она появляется из основного вопроса экономики: как при ограниченных ресурсах удовлетворить безграничные потребности людей? Именно предпринимательская деятельность, как форма капитала, способна наиболее эффективно распоряжаться ресурсами. Потому что цель бизнеса — это извлечение прибыли. А это возможно только при снижении издержек: постоянных и переменных. Именно поэтому если общество хочет получить максимум выгод из ресурсов, надо отдать их частным компаниям.

**Организаторская.** Любой бизнес невозможен без организации труда людей. Успешный бизнес — создает такую успешную организацию. И если это так, то сам предприниматель может отойти от дел и заниматься любыми другими вещами. А система, которую он создал, будет работать и за него, и на него. В связи с этим стоит обратить ваше внимание на франчайзинг, когда люди, желающие открыть свой бизнес, покупают франшизу успешного

бизнеса, а не пытаются создать свою организацию. Ведь франшиза — это уже готовая модель бизнеса и организационная, и правовая. Надо лишь просто сделать также и не отклоняться от нее ни влево ни вправо.

**Инновационная.** Изначально присуща предпринимательству, поскольку связана с реализацией оригинальных взглядов и подходов по принимаемым решениям, технологиям, инновациям. Предпринимателем в его деятельности движут не только материальное, но и моральное удовлетворение, самоутверждение

**Общэкономическая.** Предпринимательская деятельность направлена на производство товаров, выполнение работ, оказание услуг и доведение их до конкретных потребителей: населения, других предпринимателей, государства.

**Производственная.** Подразумевает деятельность, направленную на производство продукции, товаров, работ, оказание услуг. В зависимости от отрасли хозяйственной деятельности в сфере материального производства различают предпринимательство промышленное, строительное, сельскохозяйственное (фермерство) и др. [II] (*Приложение 1*)

## 2.2 Документы и ресурсы необходимые для начала ведения самозанятости

**Самозанятость** – это особый налоговый режим, введенный в качестве эксперимента в 2019 году. Официально он называется «налог на профессиональный доход», сокращенно НПД. Стать самозанятыми в 2023 году могут жители всех регионов России, а также некоторые иностранцы – граждане Белоруссии, Казахстана, Армении и Киргизии. [III]

Документы и ресурсы необходимые для начала предпринимательской деятельности (самозанятости):

- **Самозанятый статус:** для начала самозанятой деятельности необходимо зарегистрироваться в налоговой службе и получить статус самозанятого. Для этого потребуются следующие документы:

- паспорт гражданина РФ;
- ИНН (индивидуальный номер налогоплательщика);
- заявление на получение статуса самозанятого.

- **Банковский счет:** для ведения бухгалтерии и получения оплаты за услуги нужно открыть банковский счет. Для этого потребуются следующие документы:

- паспорт гражданина РФ;
- ИНН;
- заявление на открытие счета.

- **Услуга электронной подписи:** для заключения договоров и передачи документов по электронной почте необходима электронная подпись. Для ее получения нужно обратиться в удостоверяющий центр и предоставить следующие документы:

- паспорт гражданина РФ;
- ИНН.

- **Бухгалтерский учет:** для ведения бухгалтерского учета необходима обратиться в специальные организации. В любом случае, необходимо вести учет доходов и расходов, чтобы правильно заполнять налоговые декларации.

- **Образцы документов:** чтобы заключать договоры с клиентами и оформлять документы, нужно иметь образцы договоров, счетов и других документов. Их можно заказать у юристов.
- **Компьютер и интернет:** для работы самозанятому нужен компьютер или ноутбук с выходом в интернет. Также могут понадобиться принтер и сканер для печати и сканирования документов.
- **Ресурсы и информация:** для успешной работы нужно постоянно развиваться и изучать новые технологии и методы работы. Для этого можно использовать различные онлайн-курсы, видеоуроки, форумы и блоги. Также полезно следить за новостями в своей отрасли и участвовать в профессиональных сообществах.

## 2.3 Налоги и налогообложение

Самозанятость – это особый налоговый режим, введенный в качестве эксперимента в 2019 году. Официально он называется «налог на профессиональный доход», сокращенно НПД.

Самозанятые могут сотрудничать как с физическими, то есть с обычными гражданами, так и с юридическими лицами и ИП. При работе с физическим лицом ставка, по которой рассчитывается налог, – 4% от суммы дохода, а при работе с компанией или ИП – 6%. Налог необходимо платить только с доходов от своей деятельности. Если дохода не было, то и платить ничего не надо.

Каждый самозанятый при регистрации получает так называемый налоговый вычет в 10 тысяч рублей. Вычет нельзя снять или перевести на личный счет, он используется только для снижения процентной ставки налога. При работе с обычными гражданами вычет уменьшает налог с 4% до 3%, а при работе с компаниями или ИП – с 6% до 4%. Вычет дается только один раз за всю жизнь на неограниченный срок: когда он израсходуется, ставки станут прежними.

[IV]

### **Нюансы данной системы налогообложения:**

1. Ограничения по доходу. Доход самозанятого не должен превышать 2,4 миллиона рублей в год.
2. Нельзя нанимать работников. Самозанятый не может нанимать сотрудников по трудовому договору, все работы нужно выполнять самостоятельно либо заключать договор подряда.
4. Временный режим. Самозанятость – это эксперимент. На данный момент этот налоговый режим действует до 31 декабря 2028 года.



## 2.4 Опасность и риски

Главным риском для каждого предпринимателя является сомнение, что бизнес не принесет прибыли. И исход сомнения зависит от того, как человек психологически настроен на успех своего дела. Излишняя пессимистичность еще никого не спасала, но и с крайним оптимизмом далеко не уедешь. Нужно помнить, что на любой бизнес, каким бы простым в реализации он ни казался, нельзя смотреть сквозь розовые очки.

Открытие первого бизнеса может быть рискованным и опасным процессом, включающим в себя следующие проблемы:

**Финансовые риски:** нехватка финансирования может привести к невозможности оплаты аренды, закупки инвентаря и оплаты персонала.

**Конкуренция:** новый бизнес может столкнуться с жесткой конкуренцией на рынке, что может привести к убыточности.

**Неправильный выбор места:** неверный выбор места или недостаточное понимание целевой аудитории может привести к тому, что бизнес не будет прибыльным.

**Неправильная организация:** неспособность правильно организовать бизнес может привести к потере клиентов и убыткам.

**Регуляторные риски:** несоблюдение правил и требований, установленных государством, может привести к штрафам и закрытию бизнеса.

**Безопасность:** если бизнес связан с использованием опасных материалов или оборудования, то несоблюдение правил безопасности может привести к травмам и юридическим проблемам.

**Юридические риски:** неправильное оформление документов, нарушение авторских прав или нарушение договорных обязательств могут привести к судебным разбирательствам и убыткам.

В целом, открытие первого бизнеса может быть сложным и рискованным процессом, который требует тщательного планирования и подготовки.

## 2.5 Сравнение наемного труда и предпринимательской деятельности

Наёмный труд и предпринимательство - это две разные формы занятости, каждая со своими преимуществами и недостатками.

Наёмный труд - это когда человек работает на кого-то другого и получает зарплату за свой труд. Предпринимательство - это когда человек создает и управляет своим бизнесом.

### **Положительные стороны наемного труда:**

- Стабильный доход. Наёмный работник получает зарплату, которая платится ему регулярно, что позволяет ему планировать свой бюджет.
- Социальные льготы. Наёмный работник может получать медицинскую страховку, пенсию, оплачиваемый отпуск и другие социальные льготы от работодателя.
- Отсутствие риска. Наёмный работник не несет риска неудачного бизнеса и не имеет ответственности перед инвесторами или партнерами.

### **Отрицательные стороны наемного труда:**

- Ограничения. Наёмный работник не может самостоятельно принимать решения и контролировать свой график работы.
- Ограниченный доход. Зарплата наёмного работника ограничена, и он не может зарабатывать больше, чем его оклад.
- Ограниченный рост. Наёмный работник может оказаться в тупиковой ситуации, когда он не может получить продвижение по карьерной лестнице или заработать больше из-за ограничений в его должности.

### **Положительные стороны предпринимательства:**

- Свобода. Предприниматель может самостоятельно принимать решения и контролировать свой график работы.
- Неограниченный доход. Предприниматель может зарабатывать больше, чем

наёмный работник, потому что его доход не ограничен окладом.

- Рост. Предприниматель может развивать свой бизнес и зарабатывать больше из-за роста своей компании.

### **Отрицательные стороны предпринимательства:**

- Риск. Предприниматель несет риск неудачного бизнеса и может потерять свои инвестиции и средства.

- Ответственность. Предприниматель несет ответственность перед инвесторами, партнерами и клиентами за результат своей работы.

- Ограничения. Предприниматель может столкнуться с ограничениями в своей деятельности, такими как законы и регулирования, или ограниченным доступом к ресурсам.

Таким образом, выбор между наёмным трудом и предпринимательством зависит от предпочтений и целей каждого человека. Если стабильность и социальные льготы являются приоритетами, то наёмный труд может быть более подходящим вариантом. Если же человек хочет иметь большую свободу и возможность зарабатывать больше, то предпринимательство может быть более привлекательным вариантом.

### **III. Практическая часть**

#### **3.1 Анализ востребованности рынка**

Анализ востребованности рынка - это процесс оценки потенциального спроса на товары или услуги на конкретном рынке. Это важный этап для разработки бизнес-стратегии или для принятия решения о входе на новый рынок. Ниже я представлю общий алгоритм анализа востребованности рынка:

1. Исследуйте рынок. Изучите вашу целевую аудиторию, конкурентов, а также текущие тенденции и изменения на рынке.
2. Оцените потенциальный спрос. Оцените размер целевой аудитории, их потребности и возможности платить за ваш продукт или услугу. Рассмотрите динамику роста или падения спроса на рынке.
3. Оцените конкурентов. Изучите конкурентов на рынке, оцените их сильные и слабые стороны, а также возможности для дифференциации вашего продукта или услуги.
4. Оцените свои возможности. Оцените ваши возможности для производства и продвижения продукта или услуги на этом рынке. Рассмотрите факторы, такие как стоимость производства, маркетинговые затраты и возможности для установления цен.
5. Сделайте выводы. Оцените все вышеуказанные факторы и сделайте выводы о потенциальной прибыльности и перспективах входа на данный рынок.

Анализ востребованности рынка поможет вам определить, насколько перспективен ваш бизнес на конкретном рынке. Если вы обнаружите, что рынок насыщен конкурентами или что спрос на ваш продукт или услугу низок, то вы можете рассмотреть другие рынки или изменить свою стратегию. Если же вы обнаружите, что на рынке есть высокий спрос, но недостаточно конкурентов, то вы можете рассмотреть вход на этот рынок и разработать свою бизнес-стратегию.

Рассмотрим что популярно в товарном бизнесе в современном мире:

### **Продукция повседневного спроса**

Это те товары, которые остаются востребованными вне зависимости от сезона, моды, политического и экономического курса. Продукты питания и товары для дома, косметика и гигиенические средства и тд.

### **Продукты для здорового питания**

Тренд на здоровый образ жизни не теряет популярности годами, и это еще одна перспективная ниша для создания собственного бизнеса. Большим спросом пользуются продукты, содержащие мало сахара, продукты вегетарианского рациона и спортивное питание.

### **Одежда, обувь и аксессуары**

Данная категория, востребованная всегда. Понятно, что у дорогостоящей брендовой одежды аудитория более узкая, чем у масс-маркета, но есть ниши, пользующиеся устойчивым спросом.

### **Детские товары**

Дети рождаются даже в эпохи политических и экономических изменений, а требования к уровню жизни семей с детьми за последние годы существенно выросли. Потому товары для детей будут пользоваться спросом всегда.

### **Товары для дома и интерьера**

Обустроить быт и украшать помещения люди тоже не перестанут никогда. Товары для интерьера дома создают уют и приятную атмосферу, поэтому такие товары будут всегда популярны.

### **Техника и электроника**

Бытовая техника и электроника востребована всегда, но и конкуренции на этом рынке не избежать. [V]

### 3.2 Определение рода деятельности

Прежде чем начать торговлю нужно определить направление товара. Для этого нужно исследовать свои интересы и навыки. Это поможет выбрать направление, которое будет приятным и интересным для работы. Так же лично для меня немаловажным было время изготовления товара, так как большая часть дня занята учебой.

Таким образом, после продумывания направления торговли мой выбор пал на весьма востребованное направление на сегодня – экологичные продукты питания, и зоотовары для грызунов. Направление эко продуктов было выбрано, потому что экологически чистые товары и продукты питания набирают все большую популярность в сфере продаж. Это связано с тем, что потребители все больше задумываются о своём здоровье, ищут экологически безопасные альтернативы и считают воздействие на окружающую среду и её устойчивость, а также этическое происхождение товаров при выборе товаров для покупки.

Производство зоотоваров для грызунов было выбрано, потому что количество домашних грызунов, таких как хомяки, крысы, мыши, шиншиллы и другие, увеличивается, и это создает растущий спрос на товары, связанные с ними. Так же, владельцы домашних грызунов становятся все более осведомленными о здоровье и благополучии своих животных, а в зоомагазинах часто продаются товары не подходящие для определенного вида грызуна. И наконец, существует растущий интерес к экологически чистым и натуральным продуктам, безопасным для домашних животных.

### 3.3 Выбор онлайн площадки для торговли

В современном мире множество маркетплейсов, таких как Wildberries, Ozon, Yandex Market и тд. Выбор конкретной платформы для продаж зависит от многих факторов, например от географического района или комиссий от продаж.

Мой выбор пал на один из самых популярных маркетплейсов Ozon. Он был выбран по ряду преимуществ. Продажа товаров на маркетплейсе Ozon имеет несколько преимуществ:

Во-первых, Ozon - это один из самых популярных и крупных маркетплейсов в России, имеющий большую аудиторию покупателей. Это значит, что на Ozon можно получить доступ к большому количеству потенциальных клиентов и увеличить свои продажи.

Во-вторых, на Ozon есть удобные инструменты для продажи товаров, такие как управление заказами, интеграция с платежными системами и доставкой. Это упрощает процесс продажи и позволяет сосредоточиться на своих товарах, а не на управлении техническими деталями.

В-третьих, на Ozon есть возможность продавать товары как новые, так и бывшие в употреблении, что может расширить ассортимент товаров и привлечь больше покупателей.

В-четвертых, на Ozon есть множество инструментов для продвижения товаров, таких как реклама, промо-акции и программы бонусов, что может помочь увеличить продажи и привлечь новых покупателей.

Я выбрала данный маркетплейс из-за простоты использования и распространенности ПВЗ, ведь почти в любой точке страны покупатель сможет получить товар. Так же, я уверена, что данная платформа отлично подойдет для тех, кто только начал свой путь продавца.

### 3.4 Открытие онлайн-магазина на маркетплейсе, создание и размещение карточек товаров

Оформление карточки товара для продажи очень важно, потому что это первое, что увидят потенциальные покупатели. Хорошо оформленная карточка товара может привлечь внимание и заинтересовать покупателей, а плохо оформленная карточка может отпугнуть их.

Карточка товара должна содержать полезную информацию о товаре, такую как его описание, характеристики, фотографии, цену и условия доставки. Кроме того, карточка должна быть оформлена в соответствии с требованиями платформы, на которой товар продается, чтобы соответствовать стандартам и нормам качества.

Хорошо оформленная карточка товара может также увеличить доверие покупателя к продавцу, показав, что продавец профессионален и заботится о своих клиентах. Кроме того, карточка товара может использоваться как инструмент маркетинга, чтобы привлечь внимание к товару и увеличить его продажи.

В целом, оформление карточки товара является важным шагом в продаже товаров онлайн, который может повлиять на успех продаж и удовлетворенность клиентов. *(Приложение 2)*



## **IV. Заключение**

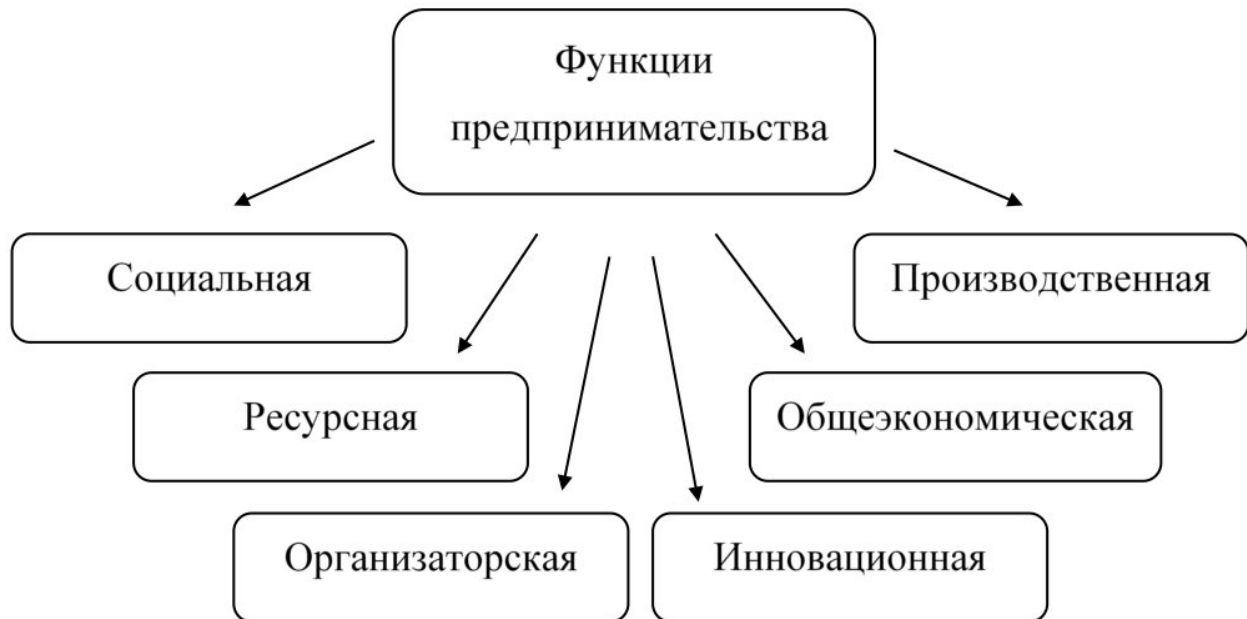
Результатом проекта "Первая предпринимательская деятельность" стало открытие онлайн-магазина на маркетплейсе Ozon с размещением карточек товаров. В ходе работы были изучены теоретические аспекты предпринимательства, а также проведен анализ востребованности рынка и определен род деятельности. Была выбрана платформа для продаж и рассмотрены налоговые и рискованные аспекты предпринимательства. Сравнение наемного труда и предпринимательской деятельности позволило принять обоснованное решение о старте бизнеса. Так же были достигнуты поставленная цель и задачи.

## V. Источники

1. Понятие предпринимательство [Электронный ресурс. В свободном доступе] URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_5142/8d8cd335130f04a7036c1eb50fff606c93fc643a/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/8d8cd335130f04a7036c1eb50fff606c93fc643a/) Дата обращения: 17.03.2023
2. Функции предпринимательства [Электронный ресурс. В свободном доступе] URL: <https://ege59.ru/2021/07/21/funktsii-predprinimatelstva/> Дата обращения: 17.03.2023
3. Понятие самозанятость и налоги [Электронный ресурс. В свободном доступе] URL: <https://www.kp.ru/putevoditel/rabota/samozanyatost/> Дата обращения: 21.03.23
4. Опасность и риски [Электронный ресурс. В свободном доступе] URL: [https://www.seeneco.com/ru/blog/predprinimatelskie-riski-chto-eto-takoe-primery-vozmozhnyh-poter-ot-vedeniya-biznesa/#%D0%A0%D0%B8%D1%81%D0%BA\\_%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8\\_%D0%B1%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81%D0%B0](https://www.seeneco.com/ru/blog/predprinimatelskie-riski-chto-eto-takoe-primery-vozmozhnyh-poter-ot-vedeniya-biznesa/#%D0%A0%D0%B8%D1%81%D0%BA_%D0%BE%D1%80%D0%B3%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8_%D0%B1%D0%B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81%D0%B0) Дата обращения: 28.04.23
5. Популярные товары [Электронный ресурс. В свободном доступе] [https://dzen.ru/a/Y5ski\\_SvATp9j1P1](https://dzen.ru/a/Y5ski_SvATp9j1P1) Дата обращения: 01.04.23

# Приложения

## Приложение 1



## Приложение 2

The screenshot shows a product page on the Ozon website. The product is 'Натуральное лакомство для грызунов Топинамбур 45 гр (лакомство для кроликов, шиншилл, хомячков, крыс, морских свинок)'. The price is 331 P, with a 39% discount. The page includes a product image, a list of specifications (Type: Snacks, Unit: 1, Animal size: Large, Medium, Small, Age: For adults, For young, For elderly, Package size: 5x9x17 cm), and a 'Добавить в корзину' (Add to cart) button. The delivery information shows the address as 'улица 107-я Бригады, 6А' and the status as 'В наличии — осталось 9 штук!' (In stock — only 9 left!).

